

WE ARE

HIRING!

TECHNISCHER VERTRIEB (M/W/D)

UNTERNEHMENSDESCHEIBUNG

FELLOWPRO ist ein innovatives Unternehmen, das mit unserer KI-Plattform DocBits Unternehmen dabei unterstützt, ihre Geschäftsprozesse zu digitalisieren und zu automatisieren. Unsere Kunden setzen DocBits für intelligente Rechnungsverarbeitung, das Onboarding von Lieferanten, automatisierte Bestellprozesse u.v.m. ein. Die meisten unserer Kunden arbeiten mit ERP-Systemen wie Infor CloudSuite, M3 oder LN, aber auch SAP S/4HANA.

ROLLENDESCHEIBUNG

Du liebst Technologie, verstehst Geschäftsprozesse und kannst technische Themen klar und überzeugend kommunizieren?

Dann werde Teil unseres Teams in Dören und wachse mit uns im Bereich KI-gestützter Automatisierung!

BRANCHE

Softwareentwicklung

BESCHÄFTIGUNGSART

Vollzeit

STANDORT

Dören (NRW) – zentrale Lage, gute Verkehrsanbindung

DEINE AUFGABEN

Als Technical PreSales / Technischer Vertrieb (m/w/d) bist du ein zentraler Teil unseres Vertriebsteams:

- ✓ **Anforderungsanalyse:** Du erarbeitest gemeinsam mit Interessenten und Kunden die fachlichen und technischen Anforderungen.
- ✓ **Produktpräsentation:** Du stellst unsere KI-Plattform DocBits überzeugend vor – live beim Kunden, in Workshops oder digitalen Meetings.
- ✓ **Unterstützung im Sales-Prozess:** Du arbeitest eng mit dem Vertrieb zusammen, identifizierst Mehrwerte für den Kunden und bereitest Angebote vor.
- ✓ **Präsentationen & Events:** Du erstellst und hältst Präsentationen für Kunden, Messen und Events.
- ✓ **Technische Beratung:** Du beantwortest fachliche Fragen, gibst technische Einschätzungen ab und unterstützt bei Proof-of-Concepts.

DU BRINGST MIT

- ➔ Abgeschlossenes Studium oder vergleichbare Ausbildung im technischen Bereich, Wirtschaftsinformatik oder eine ähnliche Qualifikation
- ➔ Technisches Verständnis und Freude an KI-basierten Lösungen
- ➔ Erfahrung im PreSales/Technical Consulting oder technischen Vertrieb – idealerweise im ERP-Umfeld
- ➔ Erfahrung mit Infor CloudSuite, M3, LN oder SAP S/4HANA ist ein Plus
- ➔ Kommunikationsstärke, Präsentationssicherheit und Beratungskompetenz
- ➔ Teamplayer-Mentalität und Kundenorientierung
- ➔ Fließende Deutsch- und Englischkenntnisse sind erforderlich.

WAS WIR BIETEN

- ✓ Eine spannende Rolle in einem zukunftsorientierten, wachstumsstarken Unternehmen
- ✓ Arbeiten an innovativen KI-Produkten
- ✓ Viel Gestaltungsspielraum, kurze Entscheidungswege
- ✓ Attraktive Vergütung und Leistungen
- ✓ Ein motiviertes, offenes Team

Du möchtest unsere Kunden mit DocBits in die intelligente Automatisierung begleiten und deine Stärken im technischen Vertrieb einbringen? Dann ist diese Position genau das Richtige für dich.

WIR FREUEN UNS AUF DEINE BEWERBUNG



paul.fischer@fellowpro.com



fellowpro.com